

Fecha de la entrevista: \_\_\_\_\_ Hora: \_\_\_\_\_ Hora de llegada: \_\_\_\_\_

Contratación potencial: \_\_\_\_\_

- 1) Dime sobre ti.
- 2) ¿Cuánto tiempo llevas en ventas?
- 3) ¿Cuáles son tus fortalezas y debilidades?
- 4) ¿Cuáles consideras que son las características más importantes de un representante de ventas?
- 5) ¿Qué métodos utilizas para crear relaciones con nuevos clientes?
- 6) ¿Que haces para que un cliente se sienta cómodo?
- 7) ¿Prefieres trabajar individualmente o trabajar en equipo?
- 8) ¿Alguna vez has intentado una técnica de venta que no funcione?  
Cual fue?  
¿Cómo corrigiste el problema?
- 9) ¿Qué habilidad estás más interesado en mejorar o aprender trabajando aquí?
- 10) Para ti, ¿Qué crees que es importante para un vendedor?
- 11) ¿Cuáles serán tus objetivos como vendedor?
- 12) ¿Eres bilingüe? ¿Entiendes y también lees inglés?  
 SI     NO                       SI     NO

### SÓLO PARA USO DE OFICINA

- ¿Cumplen con los requisitos y la descripción del puesto?     ¿Se vistieron apropiadamente para la entrevista de trabajo?  
 SI     NO
- ¿Puedes trabajar en \_\_\_\_\_ locación?     identificaciones proporcionadas / Record Verificado  
 SI     NO
- Buena o mala actitud

Notas:  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_